

- Belangrijke informatie -

Levertijden en prijsstijgingen in de huidige leveranciersmarkt

Het drukke tuinseizoen is volop losgebarsten. En dat is mooi. We zijn allemaal toe aan het heerlijk, warm voorjaar met veel zon en een heerlijk buitenleven. Wie kijkt hier niet naar uit?

Via deze weg willen wij u toch graag een belangrijke update geven over de huidige marktsituatie van toeleveranciers. Momenteel hebben deze te maken met forse leveringsproblemen en prijsstijgingen.

Hieronder geven wij een korte uitleg, waar onze leveranciers en dus ook wij actueel mee te maken hebben.

Situatie in de houtmarkt

De vraag naar hout en houtproducten overstijgt momenteel het aanbod. De vele voordelen en mogelijkheden van hout in de tuin (veranda's, overkappingen, pergola's, schuttingen etc.) gecombineerd met het feit dat hout duurzaam is en de eindgebruiker daar om vraagt, maken hout zeer populair. De keerzijde daarvan is dat er schaarste ontstaat, waardoor de prijzen stijgen.

Bovenop deze ontwikkelingen moesten Aziatische en Australische houtbedrijven het afgelopen jaar hun productie afbouwen vanwege de wereldwijde lockdown, waardoor landen in de regio nu hun hout voornamelijk uit Europa halen.

Alsof dat allemaal nog niet genoeg is, overstijgt de vraag naar hout in Amerika het aanbod. Amerikaanse bedrijven wijken nu uit naar de Europese markt.

Hout is het nieuwe goud. Door de ongekeerde hoge vraag zijn de leveringen van hout instabiel geworden. In 2020 hebben onze toeleveranciers al forse prijsstijgingen voor de kiezen gekregen en deze trend zet zich in 2021 voort. Wereldwijd kunnen de zagerijen die onze toeleveranciers beleveren de vraag niet aan. Dit doet de schaarste oplopen en drijft de prijzen omhoog. Om u een idee te geven: Douglas hout is tussen 1 januari 2021 en heeft een prijsstijging van 40%! doorberekend aan haar afnemers! Een werkelijk ongekeerde situatie, die wij nog nooit eerder hebben meegemaakt.

Situatie composiet, hardhout, ijzermaterialen

Door de aanhoudende prijsstijgingen in staal, zink en zeetransport staan ook hier de prijzen onder druk. Logistiek worden er ongekeerde hoge prijzen betaald om zeecontainers in Rotterdam te ontvangen (tot wel 8x de normale prijs). De staal- en zinkprijzen stijgen maar door. Het eind is volgens kenners hier ook nog niet in zicht.

Het SUEZ-debacle blijft ons voorlopig nog achtervolgen. Transportprijzen, waren in maart licht gedaald, maar zijn opnieuw aan het stijgen. Momenteel is de situatie in Azië dermate ernstig, dat materiaal dat klaar staat om verscheept te worden blijft staan, omdat er enorme wachttijden zijn ontstaan omtrent lege zeecontainers om überhaupt te kunnen verschepen.

Situatie voegmiddelen, lijmen, kitten en dakbedekking

Als gevolg van transportproblemen en beschikbaarheid van grondstoffen, dreigt er schaarste te ontstaan bij artikelen zoals: voegmiddelen, lijmen, kitten en dakbedekking. De prijzen van EPDM (plasticfolie t.b.v. vijver etc.) rijzen de pan en stijgen per maand.

Situatie beton en keramiek

Het goede nieuws van deze doelgroep is dat de grondstofprijzen voor deze artikelen vrij stabiel zijn. Echter de vraag naar deze verhardingsmaterialen is op dit moment zo extreem hoog, dat leveranciers moeite hebben om de beschikbaarheid op pijl te houden. Waar normaliter in het begin van de zomer de producten uitverkocht raken, zien we nu al sinds begin april een groot gat ontstaan in de beschikbaarheid van siertegels, banden en stenen.

Al met al maakt het bovenstaande u wellicht duidelijk waarom de leverbetrouwbaarheid van tuinmaterialen momenteel niet goed is en waarom de prijzen maar blijven stijgen. Wij ontvangen van sommige toeleveranciers soms wekelijks nieuwe prijzen. Uiteraard valt daarop voor ons geen offerte te maken met een vaste prijs. Dit heeft ons doen besluiten om de volgende maatregelen te nemen:

Met betrekking tot de tussentijdse prijsstijgingen

Wij geven in onze offertes geen prijzen af voor langer dan één (1) maand. Indien u na 1 maand (na offertedatum) akkoord geeft voor de uitgebrachte offerte, zullen wij eerst de prijzen toetsen aan de markt en u daarover informeren. U ontvangt dan een nieuwe offerte voorzien van de dan geldende prijzen.

In dit kader verzoeken wij u ook vriendelijk om onze algemene voorwaarden hierop na te lezen. Deze vindt u bijgesloten bij de offerte en zijn te vinden op onze website: www.frankblomhoveniers.nl

In alle gevallen geldt: we zullen altijd proberen met u naar een oplossing te zoeken.

Met betrekking tot de levertijden

Levertijden bij toeleveranciers lopen op wegens de ongekend hoge vraag. Als er al een levertijd door de toeleverancier wordt gecommuniceerd met ons, is deze hoogst onbetrouwbaar. Wij proberen ons zo goed mogelijk te informeren over deze levertijden en u vervolgens hiervan op de hoogte te houden. Helaas kan dit resulteren in vertragingen in aanleg en onderhoud die wij niet altijd kunnen voorzien.

Wij zijn ons ervan bewust dat bovengenoemde informatie niet fijn is om te vernemen, maar helaas is dat de situatie waar wij ons momenteel in begeven. Wij doen ons uiterste best om u zo goed mogelijk te blijven informeren.

Wij bedanken u op de voorhand voor uw begrip en het vertrouwen en spreken de wens uit er - met elkaar - het beste van te maken.

Team Frank Blom Hoveniers